

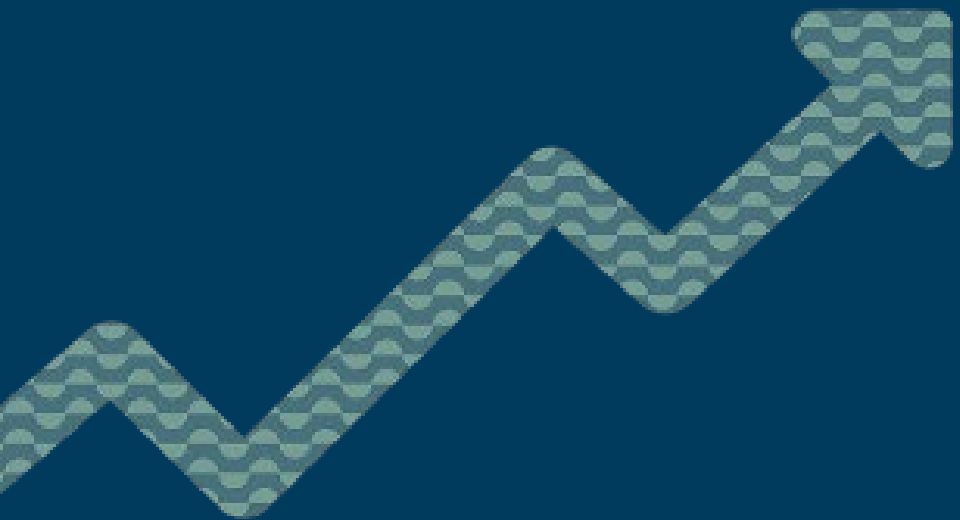
# Tulosesitys

## 2021



Aallon Group Oyj  
aallongroup.fi





# 2021

*Vauhdikasta  
kasvua yritysostoin*



# Avainluvut

Liikevaihto, kasvu

**24,5 miljoonaa euroa, +33,8 %**  
(18,3 MEUR, +9,9 %)

Nettovelkaantumisasaste

**-18,7 %** (-62,5 %)

Tulos / osake

**0,24 euroa** (0,26)

Vertailukelpoinen käyttökate

**2,9 miljoonaa euroa, 12,0 %**  
(2,1 MEUR, 11,2 %)

Henkilöstömäärä

**335 henkeä**  
**tilikauden lopussa** (268)

Osinkoehdotus

**0,20 euroa osakkeelta** (0,19)

*Sulkeissa vertailujakso 2020*



# Asiakastyytyväisyys

## Aallon Groupissa 2021

- ▶ Hyvät tulokset ja korkea vastausprosentti antavat syitä tyytyväisyyteen.
- ▶ Strategiamme kannalta tärkeä suositteluhalukkuutta mittaava NPS nousi +9 yksikköä.
- ▶ Asiakastyytyväisyys kehittyi positiivisesti käytännöllisesti katsoen kaikilla mitatuilla osa-alueilla.
- ▶ Erytisen positiivisesti korostuvat henkilökohtaista asiantuntijapalvelua mittaavat osa-alueet.

### Nettosuositteluindeksi:

(Net Promoter Score)



(Vuosi 2020 NPS 51)

### Vastausprosentti:

# 44,2%

(Vuosi 2020 38,9%)



# 97%

(Vuosi 2020 94%)

Asiakkaistamme antoi **kirjanpidon päivittäisille palveluille** yleisarvosana **hyvä tai erinomainen.**



# 95%

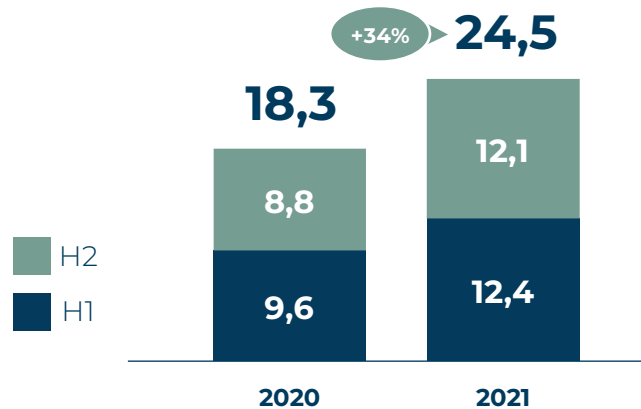
(Vuosi 2020 93%)

Asiakkaistamme antoi **taloushallinnon yhteyshenkilölleen** yleisarvosana **hyvä tai erinomainen.**

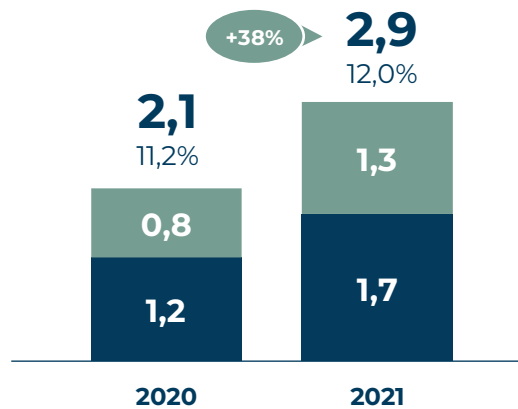
# Yritysostojen kiihdyttämä kasvu jatkui läpi tilikauden

positiivinen suunta jatkui myös käyttökateen ja liiketoiminnan rahavirran kehityksessä

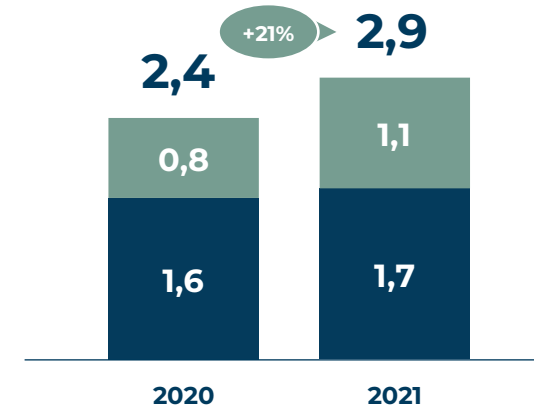
**Liikevaihdon kehitys (M€)**



**Vertailukelpoinen käyttökate (M€ ja %)**



**Liiketoiminnan rahavirta ennen rahoituseriä ja veroja (M€)**



- Liikevaihdon kasvu jatkui nopeana myös toisella vuosipuoliskolla, suurimpana vaikuttimena ensimmäisen vuosipuoliskon aikana tehdyt yritysostot.
- Myös Käyttökate kehittyi positiivisesti. Osa yritysostokohteiden sesonkikuukausista mukaan alkaneella tilikaudella.
- Liiketoiminnan rahavirta ennen rahoituseriä ja veroja kehittyi myös positiivisesti, huolimatta liiketoimintakaupoissa sitoutuvasta käyttöpääomasta.

# Yritysostot vauhdittamassa kasvua



## 5.1.2021 Kymppikirjanpito Oy

- Liikevaihto: 1,47 MEUR
- Käyttökate: 0,21 MEUR
- Henkilöstö 18



## 8.1.2021 TalousNosturi Oy

- Liikevaihto: 1,0 MEUR
- Käyttökate: 0,15 MEUR
- Henkilöstö 10



## 1.3.2021 Tilitoimisto J.A.Castrén Oy

- Liikevaihto: 0,26MEUR
- Käyttökate: 0,05 MEUR
- Henkilöstö 3



## 1.4.2021 Rätinki-Yhtiöt Oy

- Liikevaihto: 2,3 MEUR
- Oikaistu käyttökate: 0,40 MEUR
- Henkilöstö 31



## 4.5.2021 Aboma Control Oy

- Liikevaihto: 0,93 MEUR
- Käyttökate: 0,22 MEUR
- Henkilöstö 8



## 1.11.2021 Hulkkonen Consulting Oy (tilitoimistoliiketoiminta)

- Liikevaihto: 0,46 MEUR
- Käyttökate: 0,11 MEUR
- Henkilöstö 5

## 1.11.2021 Forssi Oy

- Liikevaihto: 0,1 MEUR
- Käyttökate: N/A
- Henkilöstö N/A

## 29.12.2021 Tilipalvelu Marja-Leena

- Liikevaihto: 0,12 MEUR
- Käyttökate: N/A
- Henkilöstö 2



## Lähtötilanne

12/2020 päättyneen tilikauden

Liikevaihto: 18,3 MEUR

Käyttökate: 11,2%

Henkilöstö: 268

## Tilikauden päättymisen jälkeen mukana myös:



Rakennus-Rätinki Oy



Tiliamppari Oy

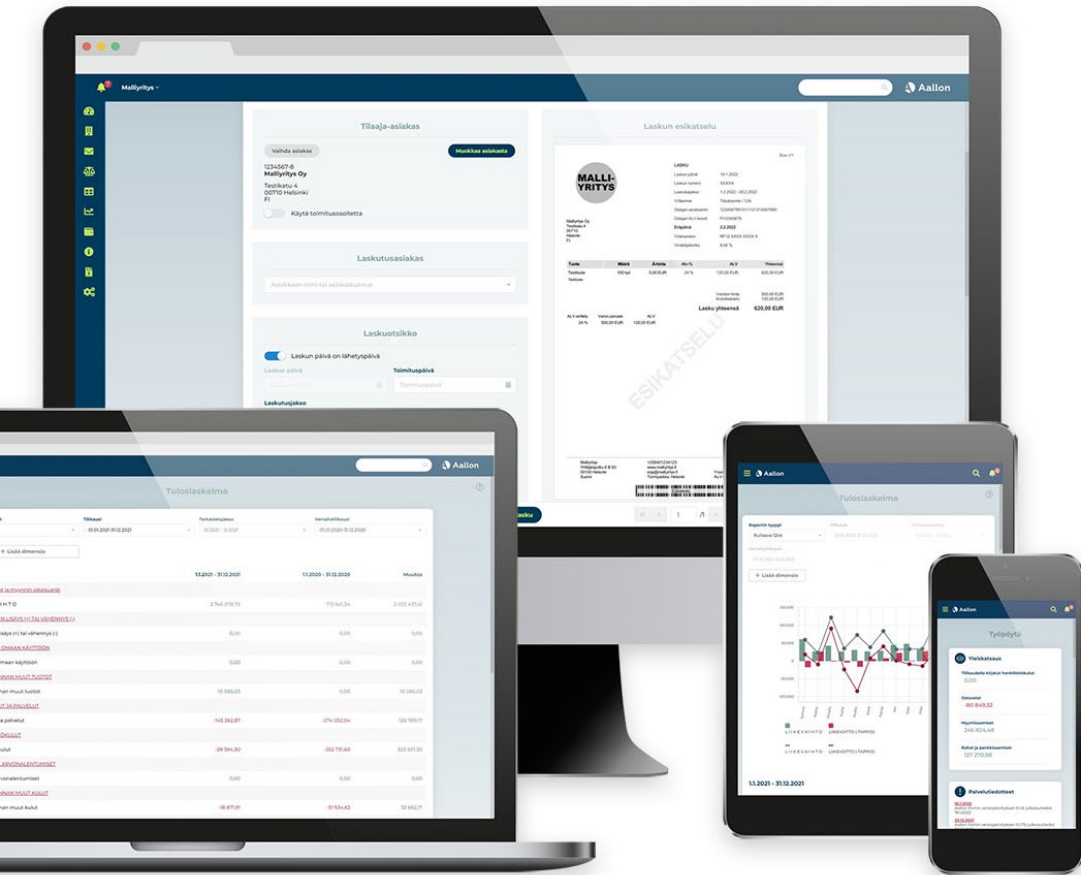


Kasvun Kaverit Oy  
(20%:n osuus)

*Liikevaihdot ja käyttökatteet yritysoston yhteydessä tiedotettuja 12 kuukauden lukuja - eri ajanjaksoilta eri yritysostokohteille. Henkilöstön määrä on esitetty kaupantekohetkeltä*

# Aallon Portti:

## *Oman ohjelmistokehityksen vuosi*



- ▶ Panostimme vuonna 2021 omaan teknologiakehitykseen, jonka tuloksena julkaisimme Aallon Portin 15.2.2022.
- ▶ Tyypillisen PK-asiakkaamme tarpeisiin suunniteltu sähköisen taloushallinnon ratkaisu.
- ▶ Sisältää asiakkaan tärkeimmät taloushallinnon työkalut ja taloushallinnon tiedon.
- ▶ Suunniteltu tukemaan Aallon henkilökohtaista palvelukonseptia.
- ▶ Monipuolinen rajapinta ja palvelun liitettävyyden mahdollistaa integraatiot kolmansien järjestelmiin.

# Koronan vaikutuksia

*meihin ja toimialaan  
vuonna 2021*

- ▶ Alun perin pelkoa herättänyttä suurta konkurssiaaltoa ei ole nähty, eri rajoituksista ja tautitilanteen kehityssuunnista huolimatta.
- ▶ Pienempien asiakkuuksien joukossa nähty edelleen jonkin verran normaalia enemmän liiketoiminnan lopettamisia. Näillä ei kuitenkaan olennaisia negatiivisia vaikutuksia toimintaan.
- ▶ Defensiivinen ja jälkisyklinen toimialamme on kokonaisuutena välttynyt suurimmilta heilahduksilta, sekä alas- että ylöspäin.
- ▶ Hybridityömalli ja siihen liittyvä runsas etätö on nykyään pysyvä osa arkea.



# Kehitystyötä

*ja uusia kaupallisia  
avauksia*

- ▶ Merkittäviä askeleita oman toiminnanohjauksen, resurssoinnin ja osaamisen kehittämisessä.
- ▶ Sähköisten palkka- ja HR-palveluiden tarjoomaa kehitetty ja toimintoja tehostettu.
- ▶ Uusia neuvonta- ja asiantuntijapalveluita tuotu vuoden aikana osaksi palvelutarjontaa.
- ▶ Uutta toimialaerikoistunutta osaamista mm. huoltamo- ja kahvilaliiketoiminnasta sekä arkkitehtitoimistoissa. Olemassa olevaa osaamista vahvistettu etenkin rakennustoimialalla.

# Aallon visio

*Haluamme olla alan*  
**suositelluin kumppani**  
**ja työnantaja.**

# Aallon strategia

**Mitä** Taloushallinnon palveluita päivittäisistä tehtävistä korkean lisäarvon palveluihin.

**Kenelle** Korkeaa asiantuntemusta ja henkilökohtaista palvelua arvostaville pienille ja keskisuurille yrityksille Suomessa. Lisäksi toimialakohtaista erityisosaamista valituille toimialoille.

**Miten**



# Taloudelliset tavoitteet ja osingonjakopolitiikka

## Kasvu

**Tavoitteena tilitoimistomarkkinan keskimääräistä kasvua nopeampi orgaaninen kasvu, jota vauhditetaan yritysostoilla**

- ▶ Aallon Group tavoittelee keskipitkällä tarkastelujaksolla keskimäärin 15 – 20 % vuotuista liikevaihdon kasvua

## Kannattavuus

**Tavoitteena vahva kannattavuus**

- ▶ Aallon Group tavoittelee keskipitkällä tarkastelujaksolla kasvavaa käyttökateprosenttia

## Osingonjakopolitiikka

**Aallon Groupin tavoitteena on jakaa osinkoina vähintään 50 % yhtiön osakekohtaisesta tuloksesta**

- ▶ Voitonjaon edellytykset arvioidaan vuosittain siten, ettei voitonjako vaaranna yhtiön strategiassa asetettuja kasvatavoitteita tai muita yhtiön taloudellisia tavoitteita

**Kiitos.**

