

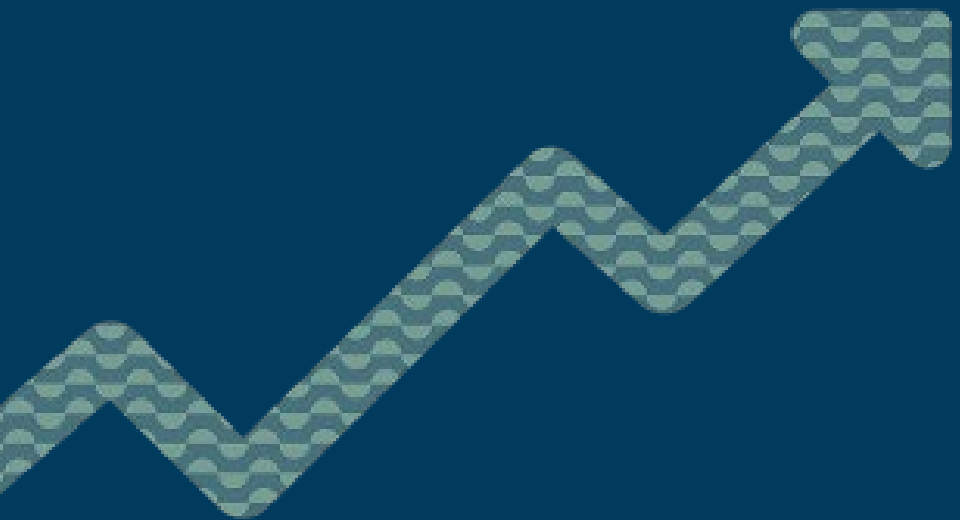
Tulosesitys

2022



Aallon Group Oyj
aallongroup.fi





2022

*Kasvua läpi
Koronan ja Ukrainan
sodan alun*



Avainluvut

Liikevaihto, kasvu

29,3 miljoonaa euroa, +19,5 %
(24,5 MEUR, +33,8 %)

Nettovelkaantumisasaste

-8,5 % (-18,7 %)

Tulos / osake

0,27 euroa (0,24)

Vertailukelpoinen käyttökate

3,8 miljoonaa euroa, 12,8 %
(2,9 MEUR, 12,0 %)

Henkilöstömäärä

350 henkeä
tilikauden lopussa (335)

Osinkoehdotus

0,21 euroa osakkeelta (0,20)

Sulkeissa vertailujakso 2021

Asiakastyytyväisyys

Aallon Groupissa 2022

- ▶ Hyvät tulokset ja korkea vastausprosentti antavat aihetta kiitollisuuteen ja nöyrään tyytyväisyyteen.
- ▶ Strategiamme kannalta tärkeä suositteluhalukkuutta mittaava NPS pysyi hyvällä tasolla.
- ▶ Tehtyjen toimien tuloksia nähtävissä (esim. palkkapalvelut, digitalisaatio)
- ▶ Vahvuuksina edelleenkin henkilökohtaista asiantuntijapalvelua mittaavat osa-alueet.

Nettosuositteluindeksi:

(Net Promoter Score)



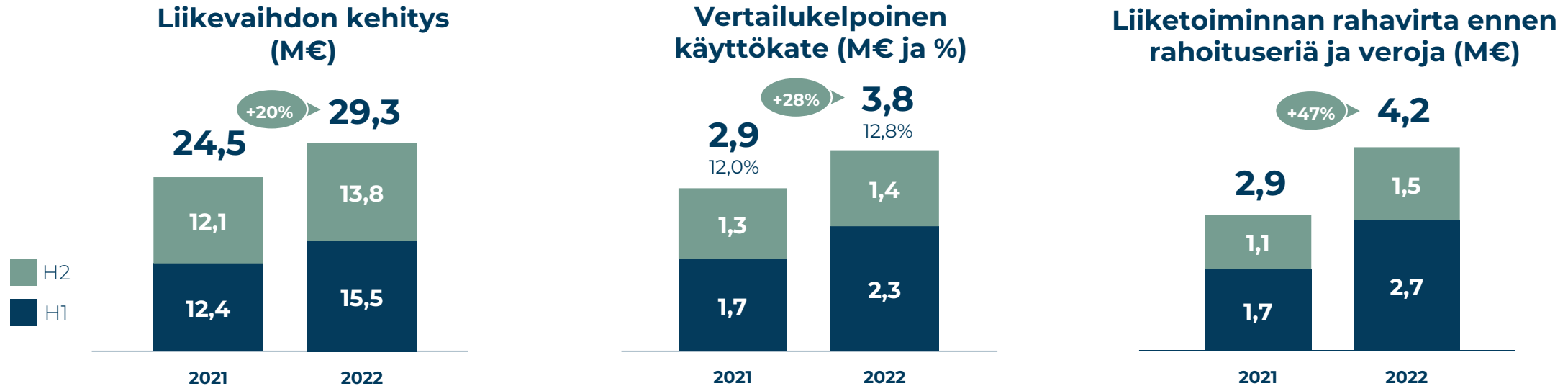
Vastausprosentti: **39%**

 **95%** Asiakkaistamme antoi **kirjanpidon päivittäisille palveluille yleisarvosana hyvä tai erinomainen.**

 **93%** Asiakkaistamme antoi **taloushallinnon yhteyshenkilölleen yleisarvosana hyvä tai erinomainen.**

Yritysostojen vauhdittama kasvu jatkui läpi tilikauden

positiivinen suunta jatkui myös käyttökateen ja liiketoiminnan rahavirran kehityksessä



- Liikevaihdon kasvu jatkui nopeana myös toisella vuosipuoliskolla, suurimpana vaikuttimena ensimmäisen vuosipuoliskon aikana tehdyt yritysostot.
- Myös käyttökate kehittyi positiivisesti. Osa yritysostokohteiden sesonkikuukausista mukaan alkaneella tilikaudella.
- Liiketoiminnan rahavirta ennen rahoituseriä ja veroja kehittyi myös positiivisesti, huolimatta liiketoimintakaupoissa sitoutuvasta käyttöpääomasta.

Yritysostot vauhdittamassa kasvua



3.1.2022

Rakennus-Rätinki Oy

- Liikevaihto: 0,50 MEUR
- Käyttökate: 0,13 MEUR
- Henkilöstö: 5

tiliamppari

1.2.2022

Tiliamppari Oy

- Liikevaihto: 0,70 MEUR
- Käyttökate: 0,20 MEUR
- Henkilöstö: 4



1.3.2022

HM-Tilipalvelu Oy

- Liikevaihto: 0,99 MEUR
- Käyttökate: 0,22 MEUR
- Henkilöstö: 10

Pirkkalan
Tilitoimisto Ky

1.4.2022

Pirkkalan Tilitoimisto Ky

- Liikevaihto: 0,25 MEUR
- Käyttökate: N/A
- Henkilöstö: 4



16.2.2022

hankittu 20 % osuus Kasvun Kaverit Oy:stä



Lähtötilanne

12/2021 päättyneen tilikauden
Liikevaihto: 24,5 MEUR
Käyttökate: 11,6%
Henkilöstö: 335



5.9.2022

Peca Oy

- Liikevaihto: 0,25 MEUR
- Käyttökate: N/A MEUR
- Henkilöstö: 3



30.11.2022

Tilitoimistopalvelut Meritilit Oy

- Liikevaihto: 0,45 MEUR
- Käyttökate: 0,07 MEUR
- Henkilöstö: 5



1.12.2022

Tilitoimisto Rousu Oy

- Liikevaihto: 1,13 MEUR
- Käyttökate: 0,22
- Henkilöstö: 12

*Liikevaihdot ja käyttökatteet yritysoston yhteydessä tiedotettuja 12 kuukauden lukuja - eri ajanjaksoilta eri yritysostokohteille.
Henkilöstön määrä on esitetty kaupantekohetkeltä*

Koronakevät 2022

*normalisoi
liiketoimintaa*

- ▶ Koronapandemia kiihtyi keväällä 2022, onneksi variantti oli varsin lievä – syksyllä taas lisää tapauksia.
- ▶ Ammattilaisemme ovat suhtautuneet ja sopeutuneet koronatilanteeseen hienosti koko sen keston ajan.
- ▶ Etätyöskentelyä ja perinteistä toimistotyötä yhdistelevä hybridityömalli toiminut hyvin.
- ▶ Defensiivinen ja jälkisyklinen toimialamme näyttää välttyneen suurimmilta heilahduksilta, sekä alas- että ylöspäin.

Venäjän bruttaalin hyökkäyksen vaikutuksista meihin

- ▶ Venäjän bruttaali hyökkäyssota Ukrainaan alkoi 24.2.2022
- ▶ Suorat välittömät vaikutukset toimintaamme toistaiseksi pienet
- ▶ Ei omaa toimintaa Venäjällä eikä Ukrainassa.
- ▶ Hyvin pienellä joukolla asiakkaistamme on liiketoimintaa tai merkittäviä liiketoiminnallisia kytköksiä Venäjälle tai Ukrainaan.
- ▶ Asiakkaillamme ei ole pakotelistattuja henkilöitä vastuuhenkilöinä tai edunsaajina.

Uhkaavan taantumaman vaikutuksista meihin ja toimialaan

- ▶ Historia on osoittanut defensiivisen alamme kriisinkestävyyden suhteellisen korkeaksi.
- ▶ Toimialamme elää asiakkaidemme palvelemisesta. BKT:ssa tapahtuvat muutokset heijastuvat asiakkaidemme volyymeihin ja näin myös meidän toimintaamme.
- ▶ Taantumaman kaltaisissa tilanteissa yritykset hakevat kustannussäästöjä ja joustavuutta, joita talous- ja palkkahallinnon ulkoistukset pääasiallisesti lähes aina tarjoavat.
- ▶ Muutokset kokonaistaloudessa näkyvät jälkisyklisellä toimialallamme pienellä viiveellä.

Kehitysaskeleita ja painopisteitä

- ▶ Aallon Portin – Oman sähköisen taloushallinnon järjestelmämme jalkauttaminen konsernissa edennyt suunnitellun mukaisesti.
- ▶ Arvojen: *Osaan, Palvelen, Huolehdin, Kehityn – Tilitoimistoni*. määrittelyprosessi ja sisäinen lanseeraus alkukesästä 2022.
- ▶ Laaja henkilöstökysely osoitti, että olemme onnistuneet kehittämään valittuja osa-alueita: E erityiskiitosta henkilöstöltä saavat etenkin esihenkilöt, joiden osamiseen olemme panostaneet edellisvuonna.

Yrityksostolla

vahvistusta ja uusia aluevaltauksia

- ▶ Yrityskauppojen seurauksena uusia fyysisiä palvelupisteitä ja mahdollisuuksia paikallisen kasvollisen palvelun tarjoamiselle useammalla sijainnilla Pohjois-Pohjanmaalla ja Kotkassa.
- ▶ Alkuvuodesta lisää toimialakohtaista erityisosaamista rakennustoimialalle sekä arkkitehtitoimistojen taloushallintoon.
- ▶ Emme näe talouden kehityksen aiheuttavan erityisiä vaikutuksia yritysjärjestelyidemme kannattavuuteen. Tarkoituksena jatkaa kasvustrategian toteuttamista.

Aallon visio

Haluamme olla alan
suositelluin kumppani
ja työnantaja.

Aallon strategia

Mitä Taloushallinnon palveluita päivittäisistä tehtävistä korkean lisäarvon palveluihin.

Kenelle Korkeaa asiantuntemusta ja henkilökohtaista palvelua arvostaville pienille ja keskisuurille yrityksille Suomessa. Lisäksi toimialakohtaista erityisosaamista valituille toimialoille.

Miten



Taloudelliset tavoitteet ja osingonjakopolitiikka

Kasvu

Tavoitteena tilitoimistomarkkinan keskimääräistä kasvua nopeampi orgaaninen kasvu, jota vauhditetaan yritysostoilla

- ▶ Aallon Group tavoittelee keskipitkällä tarkastelujaksolla keskimäärin 15 – 20 % vuotuista liikevaihdon kasvua

Kannattavuus

Tavoitteena vahva kannattavuus

- ▶ Aallon Group tavoittelee keskipitkällä tarkastelujaksolla kasvavaa käyttökateprosenttia

Osingonjakopolitiikka

Aallon Groupin tavoitteena on jakaa osinkoina vähintään 50 % yhtiön osakekohtaisesta tuloksesta

- ▶ Voitonjaon edellytykset arvioidaan vuosittain siten, ettei voitonjako vaaranna yhtiön strategiassa asetettuja kasvatavoitteita tai muita yhtiön taloudellisia tavoitteita

Kiitos.



NASDAQ HELSINKI
WELCOMES
AALLON GROUP
TO FIRST NORTH

 **Aallon**

 **Nasdaq**

EDY EVENT
HART
IRLE

