Aallon

# Hyvällä vauhdilla eteenpäin:

*H1 Kannattavuus parani 8,5 %*

**1.1.2026-30.06.2026**



Aallon Group Oyj
aallon.fi

# Avainluvut *(IFRS)*

Liikevaihto, kasvu
**22,0 miljoonaa euroa, +5,5 %**
*(20,9 MEUR, 14,2 %)*

Nettovelkaantumisaste
**42,8 %** *(27,9 %)*

Katsauskauden voitto
**2,2 miljoonaa euroa**
*(2,0 MEUR)*

Vertailukelpoinen käyttökate
**4,1 miljoonaa euroa, 18,4 %**
*(3,7 MEUR, 17,9 %)*

Henkilöstömäärä
**434 henkeä**
**katsauskauden lopussa** *(425)*

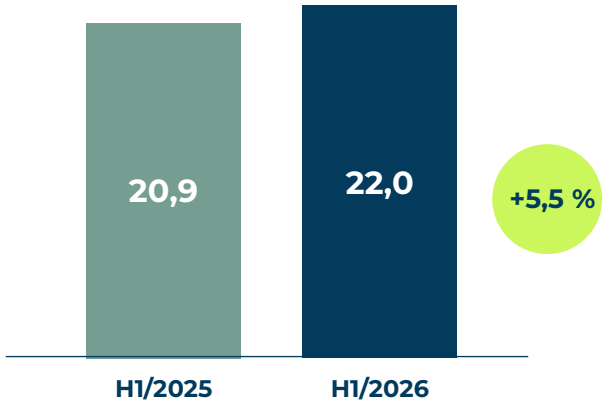
Osakekohtainen tulos
**0,41 euroa** *(0,39)*

*Sulkeissa vertailujakso H1/2025*

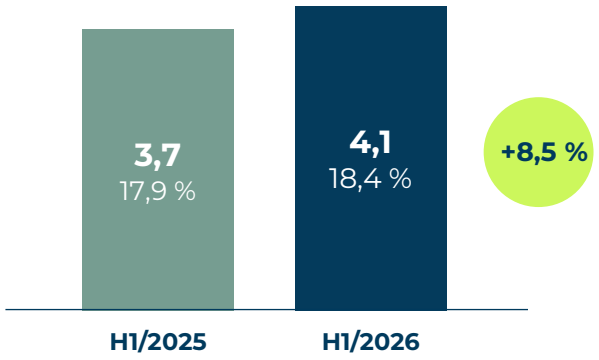
# Positiivista kannattavuuskehitystä ja erinomaista rahavirtaa:

*Suomen vaikeassa taloustilanteessa kasvu syntyi pääosin yritysostoilla.*

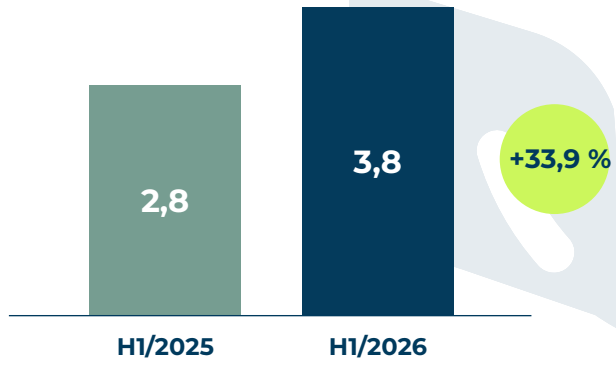
**Liikevaihdon kehitys (M€)**




**Vertailukelpoinen käyttökate (M€ ja %)**

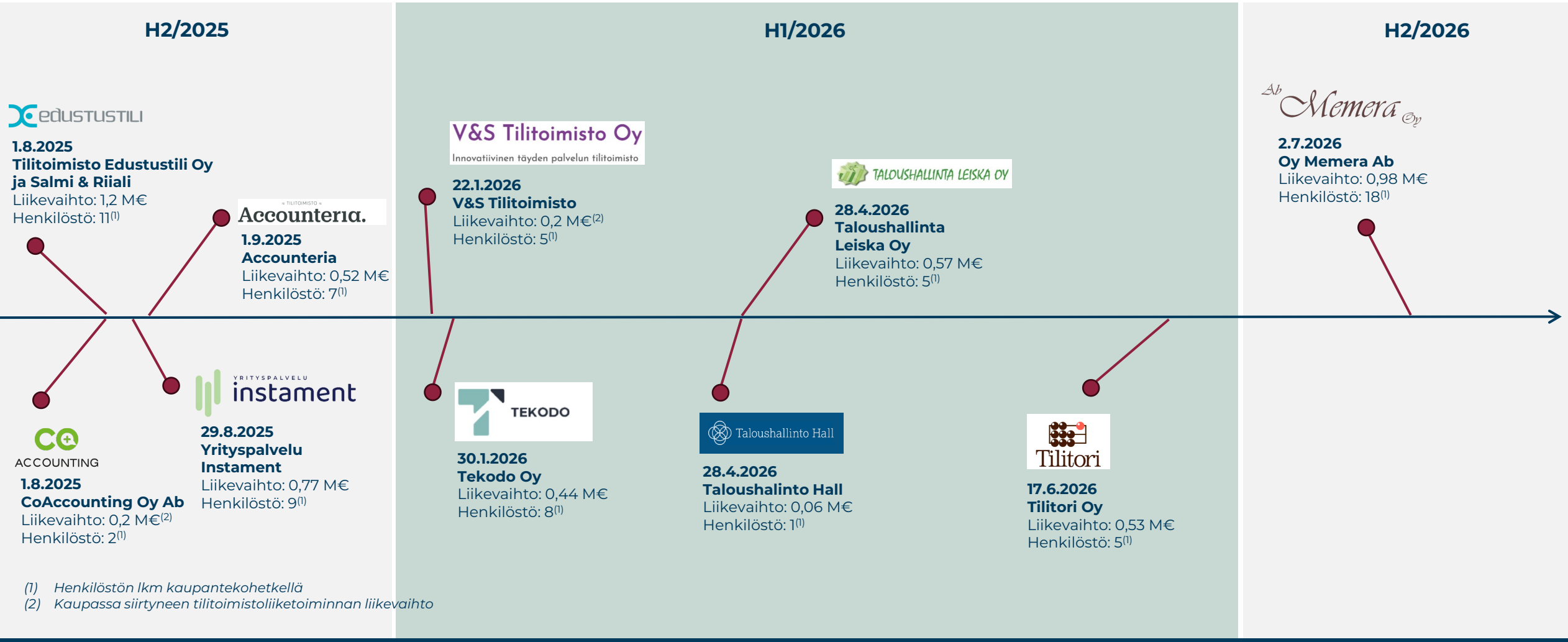



**Liiketoiminnan rahavirta (M€)**




- Liikevaihto kasvoi 5,5 % pääasiallisesti yritysjärjestelyiden ansiosta; mm. isännöintitoimialan aikaisempaa suuremman asiakaspoistuman sekä konkurssien ja yritysjärjestelyjen samalla jarruttaessa kasvua.
- Vertailukelpoinen käyttökate kehittyi positiiviseen suuntaan; kasvua 8,5 % edellisvuoden vertailukauteen. Vertailukelpoisessa käyttökatemarginaalissa nähtiin jo tehtyjen toimenpiteiden positiivisia vaikutuksia.
- Liiketoiminnan rahavirta kehittyi positiivisesti parantuneesta tuloksesta sekä käyttöpääoman muutoksesta johtuen

# Yritysostot vauhdittamassa kasvua




*(1) Henkilöstön lkm kaupantekohetkellä*
*(2) Kaupassa siirtyneen tilitoimistoliiketoiminnan liikevaihto*

# **Asiakastyytyväisyys:** *Tilinpäätöskysely*

- Jatkoimme tilinpäätöskauden yhteyteen ajoittuvan erillisen asiakastyytyväisyyskyselyn toteuttamista.
- Kyselystä saadut tulokset olivat hyvin vakuuttavia. Erityisen tyytyväinen voi olla korkeaa nettosuositteluindeksiin, joka on alamme huipputasoa.




**66** NPS

*Tilinpäätöksen*
**nettosuositteluindeksi**

**93** %

**Asiakkaista oli tyytyväisiä**
*tilinpäätökseen kokonaisuudessaan*

**94** %

*Asiakkaista koki **raportoinnin selkeäksi ja riittäväksi.***

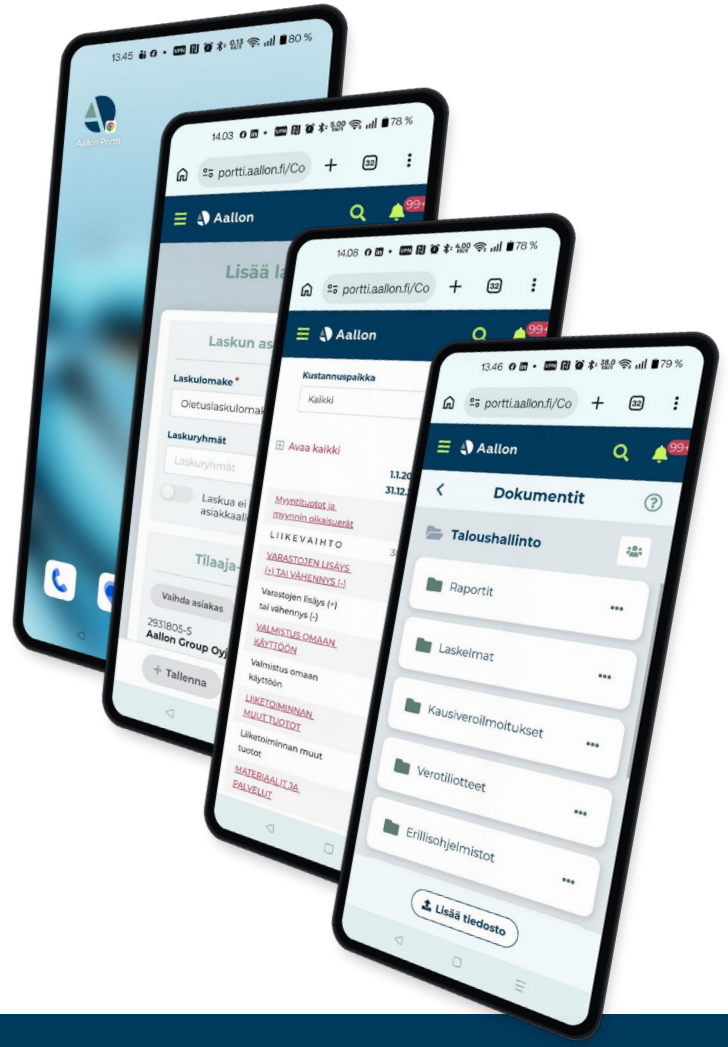
# Tulevat painopistealueet

H2/2026

# Aallon Portin kehitystyö etenee:

*Ensimmäiset pilottiasiakkaat viety omaan pääkirjanpitoon.*

- Oma järjestelmäkehitys on meille strateginen kilpailuetu alalla, jossa järjestelmien osuus taloushallinnon kokonaiskustannuksista tulee arviomme mukaan kasvamaan entisestään.
- Helmikuussa 2026 tiedotimme, että tarkan harkinnan jälkeen olemme käynnistäneet Aallon Porttiin oman pääkirjanpidon kehitystyön täydentämään jo entuudestaan lähes kaikki taloushallinnon prosessit kattaneen järjestelmän toiminnallisuutta.
- Kehitystyö on edistynyt suunnitellusti ja kesällä käynnistimme pilotointivaiheen ensimmäisten asiakkaiden kanssa.
- H2 aikana:
  - Jatkamme pääkirjanpidon pilotointia ja tuotantojulkaisun valmistelua
  - Kasvatamme entuudestaan järjestelmän automaatioastetta
  - Laajennamme järjestelmän käyttöä konsernissa.



# Business case:

*Esimerkkilaskelma oman taloushallinnon järjestelmän skaalaeduista*

*Kun **10 % enemmän** asiakkaista palvellaan omassa järjestelmässä:*

### Nykytilanne

Aallon Group asiakasmäärä
**~7500**

Omassa järjestelmässä maksavia asiakkaita
**Alle 10 %** asiakkaista

Aktivoidut kehityskulut
**~0,2 M€** / H1-2026



### Taloudellinen vaikutus

- Säästö kolmansien osapuolten järjestelmistä
- Käyttäjämäärän kasvaessa ylläpitokustannukset eivät kasva samassa suhteessa.
- Kasvava lisenssilaskutus Aallon Portin maksullisten ominaisuuksien käytön lisääntyessä.

**Arvioitu nettovaikutus / V**

**~0,5–0,6** M€



### Operatiivinen tehokkuus

- Aallon optimoitua palvelu-prosessia tukeva sovellus
- Kontrolli omaan kehityssuunnitelmaan
- Saumaton yhteistyö talouden ammattilaisten ja sovelluskehittäjien välillä
- Neuvotteluvoima
- Vähemmän riippuvuutta ulkopuolisista toimijoista



### Asiakashyöty kilpailuetuna

- Kilpailukykyisesti hinnoiteltu taloushallinnon sovellus Aallon omille asiakkaille
- Aallon kohderyhmälle suunnitellut toiminnallisuudet
- Kaikille asiakkaille palveluun kuuluvat viestinnän ja materiaalintoimituksen toiminnot tehostavat asiakkaan ja kirjanpitäjän yhteistyötä.

# Aallon Group
*H2 painopistealueet*

1. Lean-hanke
   - Tavoitteena määrittää vakioprosessit ja tunnistaa parhaat toimintatavat
   - Ensimmäisissä piloteissa tunnistettiin myös potentiaalia tehokkuusparannukselle ja automaatiolle
   - Jatkamme jalkauttamisella koko organisaatioon
2. Tekoälyn käytön edistäminen
   - Keväällä laadittu tekoälystrategia
   - Lyhyellä aikavälillä tekoäly parantaa tuottavuutta, laatua ja vapauttaa aikaa henkilökohtaiseen asiakastyöhön
   - Pidemmällä tähtäimellä tekoäly ja uudet teknologiat integroituvat osaksi palveluportfoliota – mahdollisuus uuteen palvelutarjontaan

# Aallon visio

*Haluamme olla alan* **suositelluin kumppani ja työnantaja.**

# Aallon strategia

**Mitä** Taloushallinnon palveluita päivittäisistä tehtävistä korkean lisäarvon palveluihin.

**Kenelle** Korkeaa asiantuntemusta ja henkilökohtaista palvelua arvostaville pienille ja keskisuurille yrityksille Suomessa. Lisäksi toimialakohtaista erityisosaamista valituille toimialoille.

**Miten**



# Taloudelliset tavoitteet ja osingonjakopolitiikka

**Kasvu**

**Tavoitteena tilitoimistomarkkinan keskimääräistä kasvua nopeampi orgaaninen kasvu, jota vauhditetaan yritysostoilla**

- Aallon Group tavoittelee keskipitkällä tarkastelujaksolla keskimäärin 15 – 20 % vuotuista liikevaihdon kasvua

**Kannattavuus**

**Tavoitteena vahva kannattavuus**

- Aallon Group tavoittelee keskipitkällä tarkastelujaksolla kasvavaa käyttökateprosenttia

**Osingonjako-politiikka**

**Aallon Group pyrkii maksamaan tasaista, kasvavaa osinkoa.**

- Voitonjaon edellytykset arvioidaan vuosittain siten, ettei voitonjako vaaranna yhtiön strategiassa asetettuja kasvutavoitteita tai muita yhtiön taloudellisia tavoitteita




# Kiitos!